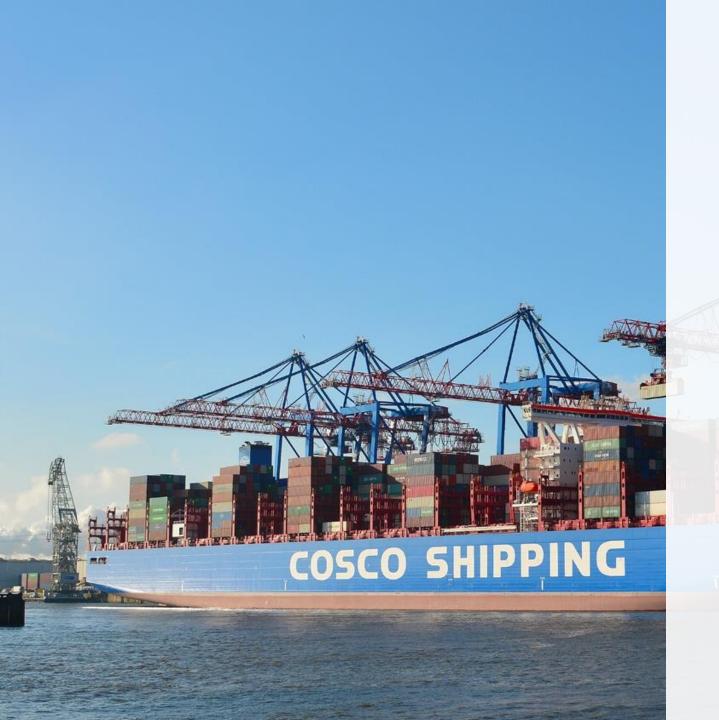


# 2023年第三季度业绩公布

推进全球布局与精益运营提质增效实现高质量发展





# 会议议程

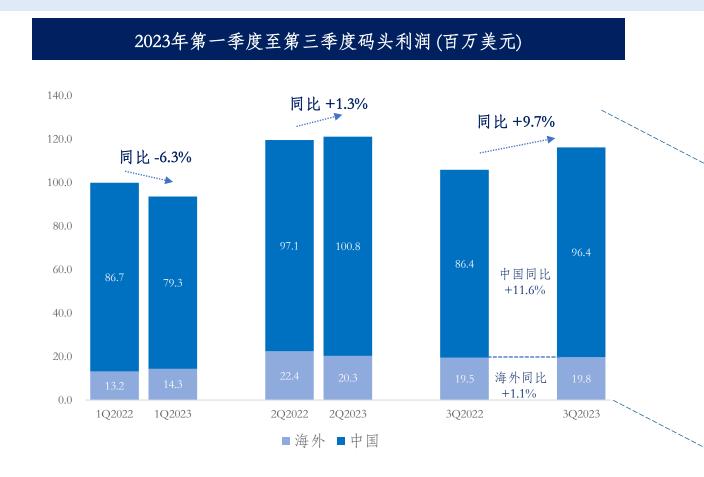
- 01 业绩亮点
- 02 财务表现
- 03 业务回顾
- 04 发展战略及展望
- 05 问答环节
- 06 附录



# 码头盈利能力第三季度码头利润同比继续上涨



- ▶ 第三季度整体码头利润同比进一步提高,同比上升9.7%
- ▶ 中国码头利润同比上升11.6%,主要是由于国内需求增长,加上国际贸易量逐步靠稳所带动
- ▶ 海外码头利润同比上升1.1%,不计入CSP西班牙和CSP泽布吕赫码头利润,第三季度海外码头利润同比增长30.5%



| 2023年第三季度码头利润 (百万美元) |        |        |        |  |
|----------------------|--------|--------|--------|--|
|                      | 3Q2022 | 3Q2023 | 同比     |  |
| 控股码头                 | 28.3   | 32.7   | +15.4% |  |
| 非控股码头                | 77.6   | 83.5   | +7.6%  |  |
| 合计                   | 105.9  | 116.2  | +9.7%  |  |

| 2023年第三季度中国码头利润(百万美元) |       |        |        |        |  |
|-----------------------|-------|--------|--------|--------|--|
|                       |       | 3Q2022 | 3Q2023 | 同比     |  |
| 바티                    | 控股码头  | 18.7   | 25.8   | +38.1% |  |
| 中国                    | 非控股码头 | 67.7   | 70.6   | +4.3%  |  |
|                       | 合计    | 86.4   | 96.4   | +11.6% |  |
|                       |       |        |        |        |  |
| 2023年第三季度海外码头利润(百万美元) |       |        |        |        |  |

|      | 2020   7 |        |        |        |  |
|------|----------|--------|--------|--------|--|
|      |          | 3Q2022 | 3Q2023 | 同比     |  |
| 海外地区 | 控股码头     | 9.6    | 6.9    | -28.7% |  |
|      | 非控股码头    | 9.9    | 12.9   | +29.9% |  |
|      | 合计       | 19.5   | 19.8   | +1.1%  |  |
|      | 合计       | 19.5   | 19.8   | +1.1%  |  |



# 财务亮点

### 第三季度财务表现同比有所改善



- ▶ 第三季度,以当地货币计算,中国控股码头平均单箱收入同比上升12.7%,欧洲码头同比升0.6%
- ▶ 第三季度,公司股权持有人应占利润同比下降4.0%,相比上半年的15.4%的同比跌幅有明显改善,降幅主要由于欧美持续加息导致公司净财务 成本增加

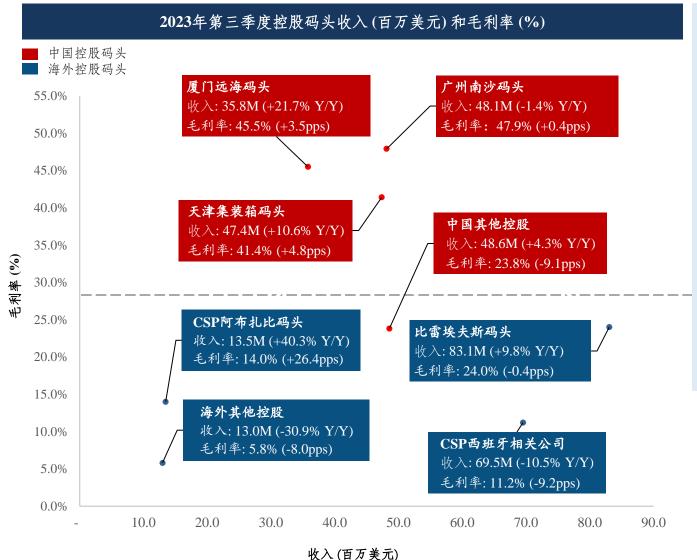
| (百万美元,除非另有说明)   | 3Q2022   | 3Q2023  | Y/Y    | 9M2022    | 9M2023  | Y/Y    |
|-----------------|----------|---------|--------|-----------|---------|--------|
| 控股码头总吞吐量(百万标准箱) | 8.54     | 8.24    | -3.4%  | 24.22     | 22.97   | -5.1%  |
| 收入              | 349.4    | 358.9   | +2.7%  | 1,054.0   | 1,047.8 | -0.6%  |
| 成本              | (247.1)  | (258.0) | +4.4%  | (754.0)   | (753.2) | -0.1%  |
| 毛利              | 102.3    | 100.9   | -1.4%  | 300.0     | 294.6   | -1.8%  |
| 净财务成本:          | (26.3)   | (35.5)  | +35.1% | (78.9)    | (104.8) | +32.9% |
| 财务收入            | 5.5      | 7.8     | +43.0% | 10.4      | 19.5    | +86.9% |
| 财务成本            | (31.8)   | (43.3)  | +36.5% | (89.3)    | (124.3) | +39.3% |
| 合营公司及联营公司利润     | 81.3     | 83.4    | +2.6%  | 241.5     | 237.1   | -1.8%  |
| 公司股权持有人应占利润     | 86.8 (1) | 83.3    | -4.0%  | 264.5 (1) | 233.6   | -11.7% |

<sup>(1)</sup> 由于本集团因采用了香港会计准则第12号修订本「所得税一单一交易所产生的资产及负债相关递延税项」而对累计影响作出了必要的调整,因此2022年第三季度公司股权持有人应占利润由85,665,000美元调整至86,824,000美元; 2022年首九个月公司股权持有人应占利润由262,648,000美元调整至264,500,000美元。

# 收入及毛利率

### 公司在中国组合里的重点控股码头第三季度表现突出





- ▶ 中国地区码头:在当区处于领先地位的重点控股码头, 受益于近数个月贸易需求回暖,第三季度表现出色:
  - 厦门远海码头:外贸增加,尤其是新能源汽车出口业务量大增,第三季收入、毛利率同比提升
  - 天津集装箱码头:中国北方通往世界的重点门户港,内外贸吞吐量持续上升,带动业绩同比提高
- > 海外地区码头:
  - 精益运营持续发力,比雷埃夫斯码头和CSP阿布扎 比码头效益大幅提升
  - 第三季度受CSP西班牙码头和CSP泽布吕赫码头吞吐量和收入下滑,影响海外地区总体表现。下一步公司将继续致力于提高箱量和运营效率,提升盈利水平

|        | 2023年第三季度收入<br>(百万美元) | 2023年第三季度毛利率<br>(%) |
|--------|-----------------------|---------------------|
| 中国控股码头 | 179.9 (+7.3%)         | 39.2% (-0.5%)       |
| 海外控股码头 | 179.0 (-1.5%)         | 16.9% (-2.8%)       |
| 控股码头合计 | 358.9 (+2.7%)         | 28.1% (-1.2%)       |

# 码头利润

### 大部分地区第三季度同比表现整体向好



- ▶ 作为码头利润贡献最大的区域,环渤海地区码头利润于第三季增长动能持续
- ▶ 由于增持厦门远海码头30%股权,第三季东南沿海地区码头利润大涨,撇除该因素后仍然同比上涨10%
- ▶ 珠三角地区同比表现有所改善,利润降幅自第一季度起已明显收窄,主要由盐田和广州南沙码头外贸箱量回升所带动
- ▶ 受惠于中国和东盟国家及RCEP成员国之间贸易量持续增长,西南沿海地区自2023第二季度起表现出色



| <b>前十大利润贡献码头</b><br>(控股码头以粗体字表示*) |       | 2023第三季<br>同比变化 |
|-----------------------------------|-------|-----------------|
| 青岛港国际                             | 29.6% | +6.1%           |
| 盐田码头                              | 13.7% | +10.0%          |
| 比雷埃夫斯码头*                          | 10.8% | +15.0%          |
| 厦门远海码头*                           | 9.9%  | +66.6%          |
| 广州南沙码头*                           | 5.7%  | +15.8%          |
| Kumport码头                         | 5.1%  | +2.9%           |
| 天津集装箱码头*                          | 4.6%  | +230.3%         |
| 北港股份(1)                           | 4.0%  | +22.9%          |
| 上海浦东码头                            | 3.1%  | -20.8%          |
| 中远-新港码头                           | 2.9%  | +389.3%         |
| 合计                                | 89.4% | +19.7%          |

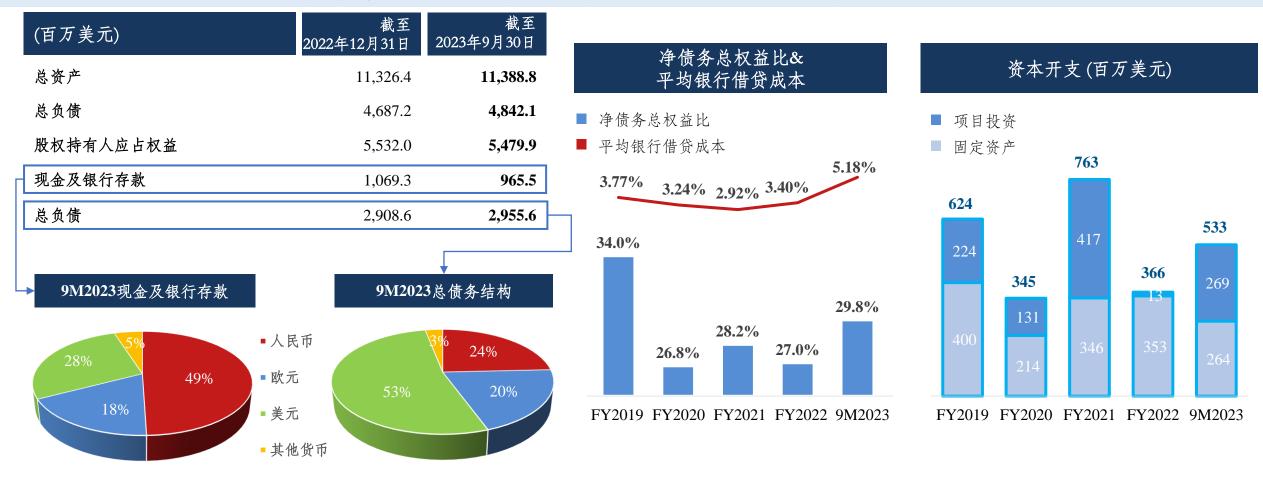
(1) 不计入北港股份可转换股债券公允值变动,其中,2022年第一季度下降429万美元,第二季度收益429万美元,第三季度下降266万美元;2023年第一季度下降156万美元,第二季度收益166万美元,第三季度收益78万美元。

## 财务表现

### 稳健财务表现推动公司持续发展



- ▶ 公司现金水平、债务规模稳健,有助于公司继续物色新项目投资机会
- ▶ 2023年首九个月资本性开支5.33亿美元,项目投资和固定资产投资分别占比约50%
- ▶ 由于美元及欧元贷款利率大幅攀升,平均银行借贷成本由2022年首九个月3.09%上升到2023年首九个月的5.18%

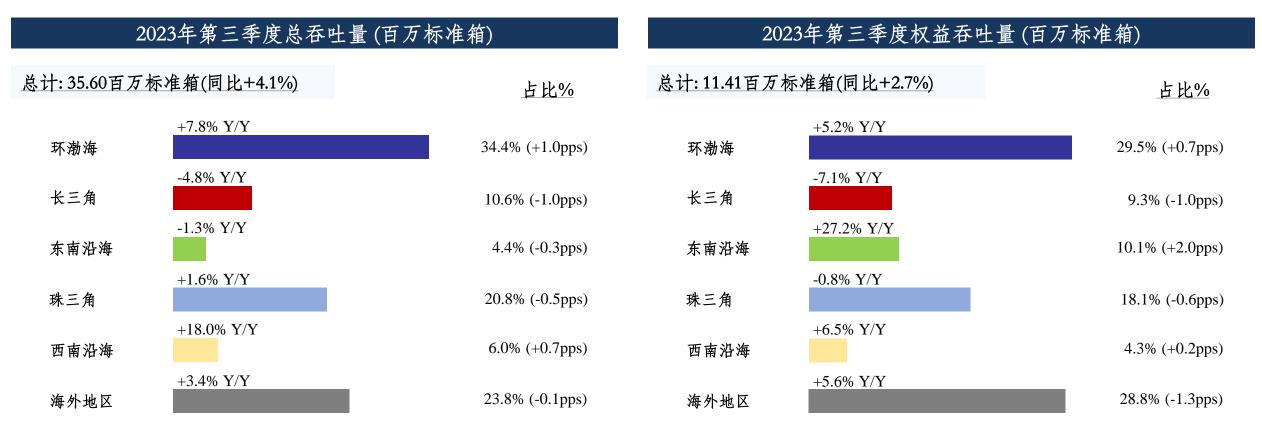




# 总吞吐量及权益吞吐量表现



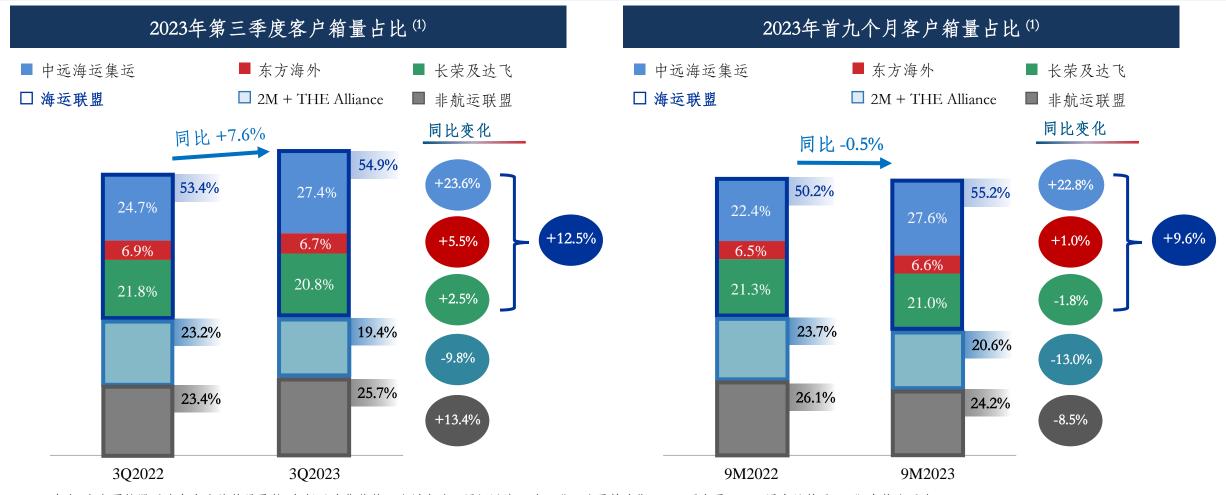
- 第三季度大部分地区显现复苏
- ▶ 环渤海地区吞吐量是公司总吞吐量占比最大的地区,第三季度继续维持同比增长
- ▶ 受惠于强劲的内需市场,加上中国和RCEP成员国之间贸易持续上升,西南沿海地区吞吐量连续三个季度录得涨幅
- ▶ 珠三角地区吞吐量表现有所改善,主要得益于盐田和广州南沙码头外贸箱量回升



# 市场营销情况第三季度客户结构持续优化



- ▶ 第三季,以当地货币计算,中国控股码头平均单箱收入同比增长12.7%;欧洲控股码头平均单箱收入同比上涨0.6%
- ▶ 第三季,公司主要8家控股码头吞吐量同比上涨7.6%,其中来自非航运联盟客户的箱量升13.4%,主要来自天津集装箱码头的客户所带动



### 科技创新升级

### 复制推广智慧港口建设 有效促进精益运营管理



5G

**GSBN** 

- ▶ 推广5G智慧港口的建设,在厦门远海码头和 CSP阿布扎比码头引入无人集卡系统
- 全面升级天津集装箱码头自动化系统
- ▶ 未来,在武汉、泉州及其他控股码头复制推 广5G智慧港口的建设

积极推行GSBN及区块链技术应用,进一步提升 码头信息技术服务水平, 助力深化港航协同

▶ 已完成在8家控股码头的CSP Portal for GSBN上 线,有助于推动行业内传统流程变革和创新

#### 厦门远海码头



EAM MIS

- 继续完善设备资产管理(EAM)系统,目前已 完成全部国内控股码头以及CSP阿布扎比码 头的上线和投入使用,有助降低设备、采购 运维成本
- ▶ 数字化转型不断地推进,总部整体数据中心 (MIS)系统基本实现与各控股码头TOS数据及 SAP数据的对接, 系统将进一步驱动管理提

天津集装箱码头









# 创造盈利新增长点

加快推动供应链延伸项目、高端产业发展



### 供应链项目





|                               | 总面积<br>(平米) | 仓库面积<br>(平米) | 资本开支     | 运营日     |
|-------------------------------|-------------|--------------|----------|---------|
| 厦门海投CFS                       | 532,000     | 159,000      | 9,400万美元 | 运营中     |
| 厦门海沧CFS                       | 23,800      | 20,000       | 1.35亿人民币 | 预计2023年 |
| CSP阿布扎比CFS项目一期 <sup>(1)</sup> | 273,970     | 50,666       | 6,400万美元 | 运营中     |
| CSP泽布吕赫CFS                    | 77,869      | 41,580       | 1,300万欧元 | 运营中     |

(1) 整个项目一、二期的仓库总面积约 105,225平米, 预计总资本开支约为 1.38亿美元。

### 电动汽车业务



- ▶ 高技术含量、高附加值和绿色转型产品成为支持我国外贸增长新引擎
- ➤ 2023年首9个月,中国电动汽车出口量同比 大幅增长110%至约82.5万辆
- ▶ 各所属公司积极抓住电动汽车出口新机遇, 例如厦门远海码头累计交付约4.1万辆,形 成新的销量和利润增长点









### 挑战

- ▶ 全球经济增速下滑
- ▶ 地缘政治冲突
- 加息周期和美元持续升值风险

### 机遇

- ➤ 区域全面经济伙伴关系协定 (RCEP) 及发展中国家带来机遇
- ▶ 国家"双循环"发展战略,扩大进 出口货运量同时,重点促进内需
- 海外码头发展和国内码头整合的长期机遇

- ▶ 进一步提高控股码头表现,完善全球码头网络,重点加强在东南亚、中东、非洲及南美洲的资产组合布局
- ▶ 有效商务营销策略,与船公司维持 良好关系、提高话语权
- ▶ 随着精益运营管理有效落实,带动 控股码头资产质量、盈利能力提升



预计2023年权益吞吐量增长接近行业平均水平



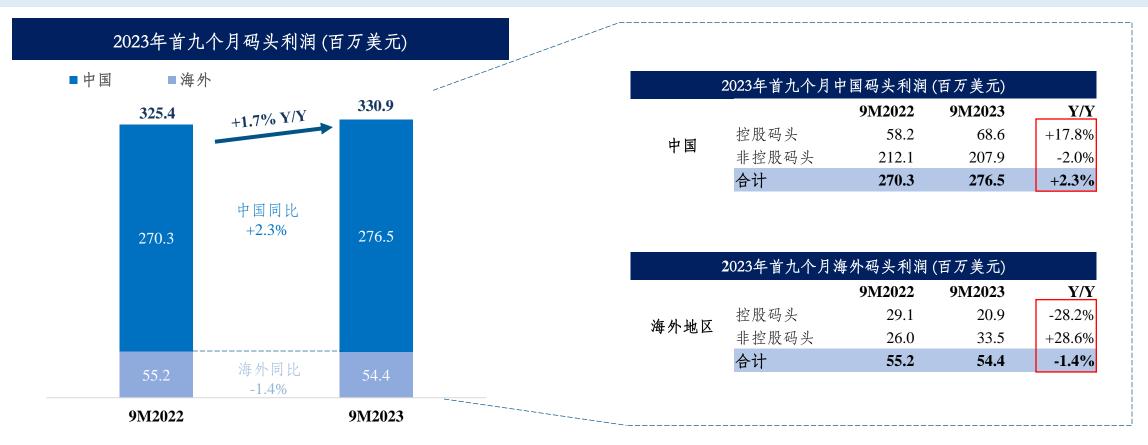




### 2023年首九个月码头盈利能力

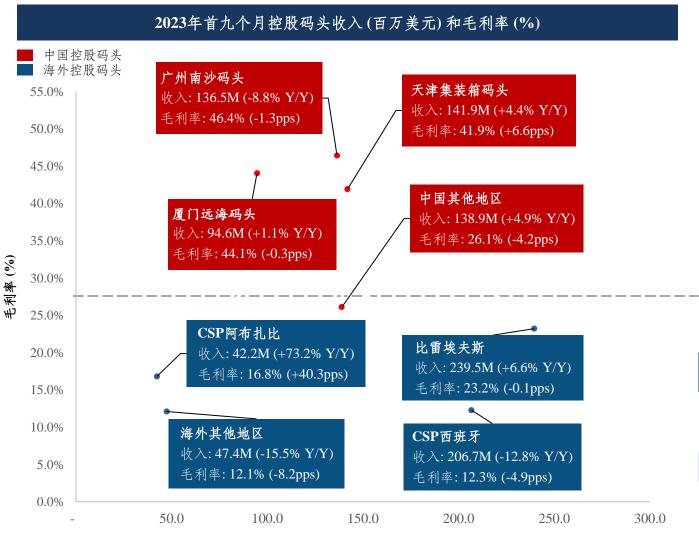


- ▶ 2023年首九个月码头总利润同比上涨1.7%
- ▶ 中国码头利润同比上涨2.3%,主要是厦门远海、天津集装箱及北部湾港码头强劲表现带动
- ▶ 苏伊士运河码头、Kumport码头、中远-新港码头及吉达红海码头等部分海外码头盈利上升,部分抵消了CSP西班牙码头、CSP泽布吕赫码头等海外控股码头利润下降的影响



## 2023年首九个月收入及毛利率





#### ▶ 中国地区码头:

- · 2023年首九个月,毛利率维持在39.2%较高水平
- 天津集装箱码头箱量增加,带动收入和毛利 同比同比增长

#### > 海外地区码头:

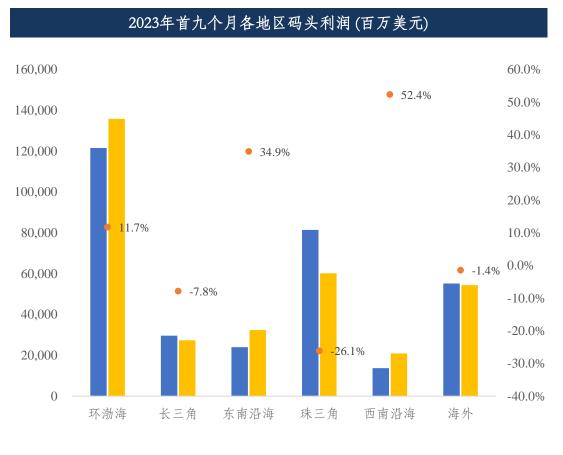
- 阿布扎比码头表现出色,收入和毛利率均有 上涨
- · 精益运营将带动CSP泽布吕赫码头和CSP西班 牙码头效益提升

|        | 2023年首九个月收入<br>(百万美元) | 2023年首九个月毛利率<br>(%) |
|--------|-----------------------|---------------------|
| 中国控股码头 | 511.9 (+0.1%)         | 39.2% (-0.1%)       |
| 海外控股码头 | 535.9 (-1.2%)         | 17.5% (-0.7%)       |
| 控股码头合计 | 1,047.8 (-0.6%)       | 28.1% (-0.4%)       |

# 2023年首九个月码头利润



- ▶ 2023年首九个月码头利润同比上涨1.7%
- ▶ 环渤海、东南沿海和西南沿海地区码头利润分别录得11.7%, 34.9%和52.4%同比增长



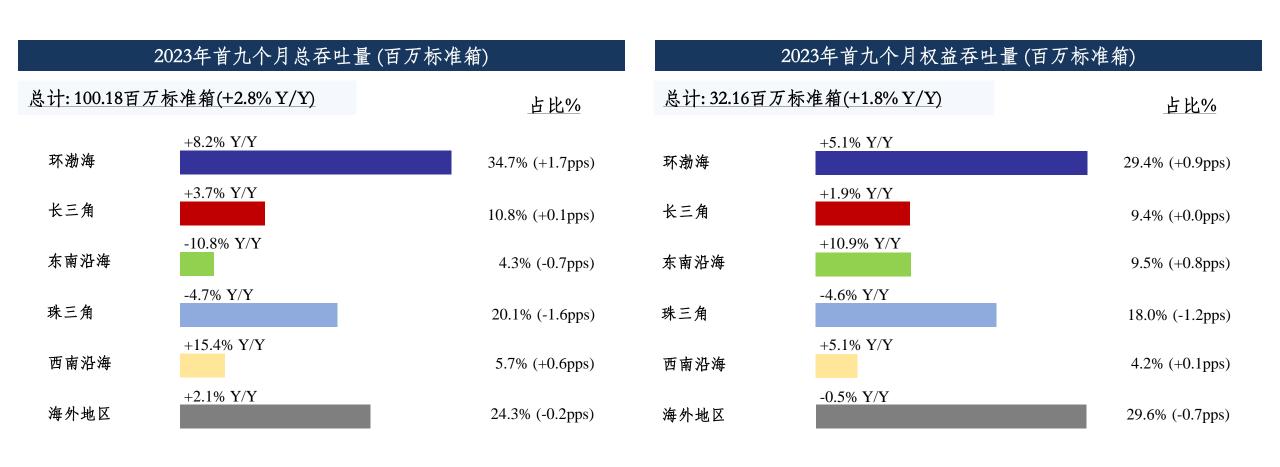
| 2023年首九个月码头利润 (百万美元) |        |        |       |  |  |
|----------------------|--------|--------|-------|--|--|
|                      | 9M2022 | 9M2023 | 同比    |  |  |
| 控股码头                 | 87.3   | 89.5   | +2.5% |  |  |
| 非控股码头                | 238.1  | 241.4  | +1.4% |  |  |
| 合计                   | 325.4  | 330.9  | +1.7% |  |  |

| 码头<br>(控股码头以粗体字表示*) | 9M2022             | 码头<br>(控股码头以粗体字表示*) | 9  | M2023 |
|---------------------|--------------------|---------------------|----|-------|
| 青岛港国际               | 30.7%              | 青岛港国际               |    | 31.6% |
| 盐田码头                | 14.1%              | 盐田码头                |    | 12.0% |
| 比雷埃夫斯码头*            | 9.0%               | 比雷埃夫斯码头*            |    | 9.2%  |
| 厦门远海码头*             | 6.3%               | 厦门远海码头*             |    | 8.6%  |
| 广州南沙码头*             | 5.4%               | 广州南沙码头*             |    | 5.3%  |
| Kumport码头           | 4.6%               | Kumport码头           |    | 5.1%  |
| 上海浦东码头              | 3.9%               | 北港股份                |    | 4.7%  |
| 天津集装箱码头*            | 2.8%               | 天津集装箱码头*            |    | 4.5%  |
| 北港股份                | 2.6%               | 上海浦东码头              |    | 3.6%  |
| 中远-国际码头             | 2.4%               | 中远-新港码头             |    | 2.2%  |
| 合ì                  | <del>†</del> 81.8% |                     | 合计 | 86.8% |

## 2023年首九个月总吞吐量和权益吞吐量情况



▶ 2023年首九个月权益吞吐量同比增长1.8%,主要由环渤海、东南沿海和西南沿海地区码头表现强劲所带动



### 致力实现控股码头碳中和

提高能源使用效益,减少排放及应对气候变化





#### 长期目标:

> 不迟于2060年实现碳中和

#### 短期目标:

▶ 以2020年为基础,争取2030年将下属控股码头的温室 气体(范围一及范围二)排放强度减少20%

#### 控股码头温室气体排放强度(1):

(每标准箱千克二氧化碳当量)



### [**4**] 能源消耗

#### 短期目标:

▶ 以2020年为基础,争取2030年将下属控股码头的能源 消耗强度减少15%

#### 控股码头能源消耗强度(1):

(每标准箱干兆焦耳)



- (1) 现时,本公司下属15家控股码头中,由于秘鲁钱凯码头仍在兴建、天津集装箱码头的收购于2021年12月才完成交割,因此,其环境绩效未计入控股码头2020年及2021年表现内。天津集装箱码头于2021年12月 成为公司控股码头,因此其环境绩效数据已包含在2022年控股码头环境绩效内。
- (2) 数据经复核后作出改动。
- (3) 图表内列示的环境绩效数据经过四舍五入,而相应的百分比变动则是由未经四舍五入的数字计算所得。

# 优化控股码头水资源及废弃物管理对生态环境保护作出贡献





#### 水资源消耗

#### 目标:

▶ 加强水资源管理,提高用水效率

#### 控股码头水耗强度(1):

(每标准箱立方米)



### △ 废弃物

#### 有害废弃物目标:

▶ 维持100%无害化处置

#### 无害废弃物目标:

逐步减少码头的生活垃圾,长远实现零生活垃圾送往 堆填区弃置

#### 2022年控股码头有害废弃物处理(1):

▶ 100%有害废弃物经合资格的专业回收商或 物料供应商处理

<sup>(1)</sup> 现时,本公司下属15家控股码头中,由于秘鲁钱凯码头仍在兴建、天津集装箱码头的收购于2021年12月才完成交割,因此,其环境绩效未计入控股码头2020年及2021年表现内。天津集装箱码头于2021年12 月成为公司控股码头,因此其环境绩效数据已包含在2022年控股码头环境绩效内。

## 免责声明



This presentation contains certain forward-looking statements with respect to the financial condition, results of operations and business of COSCO SHIPPING Ports Limited ("COSCO SHIPPING Ports") and certain plans and prospects of the management of COSCO SHIPPING Ports.

Such forward-looking statements involve known and unknown risks, uncertainties and other factors which may cause the actual result or performance of COSCO SHIPPING Ports to be materially different from any future results or performance expressed or implied by such forward looking statements. Such forward-looking statements are based on numerous assumptions regarding COSCO SHIPPING Ports' present and future business strategies and the political and economic environment in which COSCO SHIPPING Ports will operate in the future.

The representations, analysis and advice made by COSCO SHIPPING Ports in this presentation shall not be construed as recommendations for buying or selling shares of COSCO SHIPPING Ports. COSCO SHIPPING Ports shall not be responsible for any action or non-action made according to the contents of this presentation.